



# Sabine Guilbaud

LE DÉVELOPPEMENT DURABLE  
DE VIGNOBLES INDÉPENDANTS  
15 ANS D'EXPERIENCE

## FORMATIONS

<b>WSET 3 - Formation Sommelier</b>	2020
<b>Master en Techniques de Ventes</b> Euridis Business School - Paris	2007- 2009
<b>BTS Management des Unités Commerciales</b> Pigier - Nantes	2005- 2007

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

**Chargée de Développement administratif et commercial pour des Vignobles Indépendants** Décembre 2019  
Présent  
MACHE (Coopérative d'Emploie) - Nantes - Freelance

- Gestion administrative, comptable et logistique
- Développement commercial France/Export
- Missions permanentes ou ponctuelles d'accompagnement administratif et commercial
- Œnotourisme
- Intervenante en école de commerce

**Gestion globale d'un vignoble indépendant** Juin 2023  
Mai 2025  
Clos Saint-Médié - La Tour d'Aigues - Freelance

- Coordination globale de l'exploitation.
- Gestion administrative, comptable et logistique
- Développement commercial France/Export

**Responsable administratif et commercial pour des Vignobles Indépendants** Avril 2013  
Novembre 2019  
Vignoble nantais - Côte de Gascogne

- Ventes BtoB et BtoC
- Gestion administrative, comptable et logistique
- Œnotourisme

**Autres expériences** 2005- 2018

- Responsable adjointe caviste à Dublin (2 ans)
- Négociatrice en Immobilier (2 ans)
- Ingénieur commercial BtoB (4 ans)
- Boulangerie-Pâtisserie (Entreprise familiale)

## COORDONNÉES

 06 23 97 13 63

 sabine@sguilbaud.com

 44160 Sainte-Reine-de-Bretagne

## LANGUES

**Français** Natif

**Anglais** Bilingue

## COMPÉTENCES

Gestion de projet

Stratégie commerciale

Relations clientèle BtoB/BtoC

Organisation d'évènements

Résolution de problèmes

Animation

Communication

## CENTRES D'INTÉRÊT



Ecologie



Lecture



Randonnée



Faune & Flore